Inicio
Recientes
Anclado
Mi trabajo
Actividades
Acelerador de ventas
Paneles
Clientes
Clientes
Contactos
Informes
Servicios
Cliente Potencial
Oportunidad
Documentación y material adjunto
Resultados
Documentación de v...
Actividades de clientes
Orientaciones y entr...
Ventas

ACTA No. GEE- 1030 Asesoría para la formulación del Plan de negocios Fondo Emprender. :

Guardado

Tarea · Tarea

Selene Karina Romero Zuñiga
Propietario

REGISTRO DE ACTIVIDADES | Relacionados

Datos de asesoría

Cliente / UP	*	CENTRO REC...	Contacto	*	CARLOS MANUEL C
Tipo de contacto	*	En el centro (cara a cara)	Tipo de sesión	*	Inicial / Nueva
Canal de atención	*	Presencial	Programa	*	Emprendimiento
Área de asesoría	*	Plan de negocios	Asesoría para	*	Creación de Empresa FE
Sociedades BIC	*	No	Ayuda adicional	*	Plan de negocio
Economía popular	*	No	Economía campesina	*	No

Fecha realización	*	9/10/24
		10:00 AM
Tiempo		2 horas
		2,00

Notas

Antecedentes del cliente: ---

Resumen de la sesión de asesoría *:

3- Asesoría en la Formulación del Plan de Negocios Fondo Emprender.
En el Centro de Desarrollo Empresarial SBDC – Maicao, nos reunimos CARLOS MANUEL CHOLES ORTIZ, emprendedor y SELENE ROMERO ZUÑIGA, orientadora de emprendimiento, con el fin de orientar la formulación del plan de negocios FE. Se deja anotado en la presente acta que, en reunión de acercamiento con el emprendedor, se explicó la importancia de la entrega de la documentación solicitada mediante correo, cuya finalidad es la creación de un expediente con la información del emprendedor para hacer el respectivo registro en el aplicativo SIGE, donde, además, se registrará el seguimiento al proceso de asesoría. También se compartió la herramienta de buenas prácticas en formulación de plan de Negocios V5, Y se explicó la necesidad de realizarlo en el formato que se compartió, para facilitar el proceso al momento de colgarlo en la plataforma Fondo Emprender, desde datos generales, ¿QUIÉN ES EL PROTAGONISTA?, ¿EXISTE OPORTUNIDAD EN EL MERCADO?, Análisis de la competencia, II ¿CUÁL ES MI SOLUCIÓN? Donde debe describir la alternativa o solución que se propone para satisfacer las necesidades de los clientes o consumidores. III ¿CÓMO DESARROLLO MI SOLUCIÓN? A fin de revisar en la primera reunión de asesoría en la formulación del plan de negocios Fondo Emprender.

En la reunión de asesoría para la formulación del plan de negocios CENTRO RECREACIONAL VILLA NAYLA, se le recomendó al emprendedor fortalecer el perfil y la justificación del protagonista o cliente del proyecto, así mismo, se orientó para fortalecer la oportunidad de mercado, con búsquedas en la red, teniendo en cuenta los aportes que desde el sector se hace a la economía, generación de empleos con cifras.

El emprendedor queda con el compromiso de realizar los ajustes y recomendaciones hechas en la asesoría en los módulos: ¿QUIÉN ES EL PROTAGONISTA?, ¿EXISTE OPORTUNIDAD EN EL MERCADO? II ¿CUÁL ES MI SOLUCIÓN?, y III ¿CÓMO DESARROLLO MI SOLUCIÓN? Para enviarlo vía E-mail a mas tardar el 14 de octubre para revisión y agendar nueva reunión de asesoría. Se le recomendó al emprendedor que al momento de surgir dudas e inquietudes en la realización de las actividades comunicarse a fin de avanzar en la formulación del plan de negocios FE.
Se continúa con la asesoría para la formulación del plan d negocios FE.